

## **OPAL EVENTMANAGEMENT**

Katja Noschiel & Hannes Salecz  
Ketzergasse 376-382/6/9, 1230 Wien  
Mobiltelefon: +43 / (0)650 /574 44 97  
office@direktvertriebstage.at  
www.DIREKTVERTRIEBSTAGE.at

**DIREKTVERTRIEBSTAGE**



## **2. DIREKTVERTRIEBSTAGE WIEN**

**Die Messe für all jene, die ihre Karriere selbst in die Hand nehmen wollen!**

### **WAS ?**

Info- und Verkaufsmesse rund um das Thema DIREKTVERTRIEB.

### **WANN ?**

Freitag, 11. September 2009 (14-20 Uhr)  
Samstag, 12. September 2009 (10-18 Uhr)  
Sonntag, 13. September 2009 (10-18 Uhr)

### **WO ?**

MGC MESSEHALLE  
Modecenterstrasse 22  
1030 Wien

### **WIEVIEL ?**

ermäßigte Tageskarte € 5,- (mit Ermäßigungsgutschein)  
reguläre Tageskarte € 10,-  
Kinder bis 14 Jahre frei

### **Akkreditierung und Informationen für JournalistInnen:**

Über das Messebüro, oder unter

<http://www.direktvertriebstage.at/presse.html>

### **FOTOS**

Können frei verwendet werden:

<http://www.direktvertriebstage.at/fotogalerie.html>

### **INFOTEXT**

Die DIREKTVERTRIEBSTAGE sind Österreichs einzige Informationsmesse dieses zukunftssträchtigen Wirtschaftszweiges. Gerade in Zeiten der Finanzkrise und stetig steigender Arbeitslosigkeit stellt der Direktvertrieb für viele Menschen eine neue berufliche Perspektive dar. Die Messe bietet vor allem jobsuchenden Neulingen die Möglichkeit, sich umfassend und anonym zum Thema aus erster Hand zu informieren. Neben den klassischen Info- und Verkaufsständen gibt es auch ein umfangreiches Vortragsprogramm. Ausstellerverzeichnis und Vortragsprogramm finden sich laufend aktualisiert unter: [www.direktvertriebstage.at](http://www.direktvertriebstage.at)

Die bunte Angebotspalette reicht von Kosmetika über Tiernahrung bis hin zu hochwertigem Schmuck und Designermode.

Immer mehr Menschen wagen den Schritt in die Selbständigkeit in dem am meist

## **OPAL EVENTMANAGEMENT**

Katja Noschiel & Hannes Salecz  
Ketzergasse 376-382/6/9, 1230 Wien  
Mobiltelefon: +43 / (0)650 /574 44 97  
office@direktvertriebstage.at  
www.DIREKTVERTRIEBSTAGE.at

**DIREKTVERTRIEBSTAGE**

**KARRIERE**

**www.DIREKTVERTRIEBSTAGE.at**

wachsenden Wirtschaftssektor Österreichs. Freie Zeiteinteilung, die Möglichkeit, von zu Hause aus zu arbeiten und flexibler Arbeitsumfang überzeugen vor allem auch immer wieder junge Mütter, die nach einer optimalen Möglichkeit suchen, Beruf und Familie zu vereinbaren.

Während der klassische Einzelhandel die persönliche Beratung mehr und mehr vernachlässigt, schätzen viele Kunden die exzellente Beratung durch die Direktverkäufer. Neben den klassischen Vertretern, Heim- und Lieferdiensten, erfreuen sich in den letzten Jahren vor allem Verkaufspartys in den eigenen vier Wänden zunehmender Beliebtheit.

Die meisten Unternehmen bieten für Einsteiger Schulungsprogramme und Starthilfe durch Unterstützung vom Team an, eine besondere Ausbildungsqualifikation ist üblicherweise nicht notwendig. Um im Direktvertrieb Erfolg zu haben, braucht es vor allem ein angenehmes Auftreten, Spaß am Umgang mit Menschen, Selbstdisziplin und Ausdauer. Das Einkommen hängt vom persönlichen Einsatz ab. Ob haupt- oder nebenberuflich - im Direktvertrieb entscheidet man selbst, wann man wie viel verdient!